

TESI EXTENDED INTEGRATION EXTENDED EDI

B2B INTEGRATION PLATFORM AS A SERVICE

EXTENDED EDI: UN RECURSO CLAVE
PARA LA INTEGRACIÓN B2B

Integrar datos, sistemas y procesos cada vez es más **importante** para mejorar los resultados en términos competitivos y reducir los costes de explotación. En este contexto, las tecnologías robustas y extendidas de **Electronic Data Interchange (EDI)** representan todavía en la actualidad la principal herramienta para satisfacer las necesidades de las empresas, en tanto en cuanto son capaces de automatizar los flujos de trabajo, reducir los errores y garantizar evidentes incrementos en la productividad y la satisfacción de los socios comerciales. La forma más eficiente y eficaz de interpretar la EDI en el panorama actual, cada vez más digital, es gestionarla a través de una plataforma de integración B2B disponible en la modalidad As A Service: una **B2B IPAAS**.

TESI EXTENDED INTEGRATION es la **B2B IPAAS de TESISQUARE**, capaz de prestar servicios de integración basados en un concepto amplio y «extendido» de EDI (**Extended EDI**), que prescinde del protocolo de comunicación – «standard» o «private» - y es capaz de adaptarse a cualquier necesidad, proceso y documento: de la alineación de los Master Data a la gestión de los Pedidos, Entregas, Facturas y Declaraciones Fiscales, integrándose con los ERP y los procesos de cada socio comercial.

Una B2B IPAAS permite a las empresas y a sus sistemas informáticos crear **redes** interconectadas – tanto a nivel interno como, en particular, con clientes y proveedores – de una forma ágil, rápida y robusta: **un único punto de contacto** capaz de comunicar de manera integrada y coherente con las necesidades de sectores, cadenas, procesos, información y normativas.

«BUSINESS COMMUNITY» Y «NETWORK OF COMMUNITIES» EN LA B2B IPAAS TESI EXTENDED INTEGRATION

Un servicio de interconexión e integración basado en una B2B IPAAS es una opción **dominante** para las empresas que quieren simplificar el intercambio de datos y documentos dentro de la comunidad empresarial en la que operan.

La **B2B IPAAS TESI EXTENDED INTEGRATION** reúne y conecta a miles de empresas que operan en diferentes sectores, en algunos de los cuales representa el principal punto de referencia para todo el sector. Ejemplos concretos de esta realidad son las experiencias en Italia y en el mundo en el sector del retail, en el de la electrónica de consumo, la logística, el sector manufacturero, en el departamento de dispositivos biomédicos y también en el sector del eCommerce B2C, que cada vez despierta más interés.

Acceder a la comunidad de empresas que adopta el servicio de B2B IPAAS de TESI EXTENDED INTEGRATION significa poderse integrar con todas las empresas que ya operan en la comunidad; además, gracias a la flexibilidad y a las interconexiones ya existentes de la B2B IPAAS, es posible conectarse también con otras comunidades de empresas, trabajando de una forma completamente integrada dentro de una **red de comunidades**.

B2B IPAAS representa una solución moderna y eficiente para simplificar y optimizar la gestión de los intercambios entre diferentes comunidades sectoriales, de cadena y de empresas. B2B IPAAS representa un enfoque digital del intercambio de datos en formato electrónico (EDI) capaz de ofrecer prestaciones fiables, conexiones robustas y con un alto nivel de **interoperabilidad**.

UN REPASO A LAS CIFRAS

3,6M

empresas que intercambian «documentos» cada año con la B2B IPAAS de TESI EXTENDED INTEGRATION

130k

empresas que trabajan a diario en las Business Communities de TESISQUARE

5.300

empresas interconectadas a través de la EDI de TESISQUARE worldwide

180M

flujos EDI intercambiados a través de la B2B IPAAS de TESISQUARE en un año

380M

operaciones comerciales admitidas por la B2B IPAAS de TESISQUARE en un año

>100

países en los que se utiliza la B2B IPAAS de TESISQUARE

B2B IPAAS: UN ÚNICO HUB PARA MUCHOS SERVICIOS DE INTEGRACIÓN

Una **B2B IPAAS** habilita multitud de servicios, entre los que se encuentran, por ejemplo:

- el intercambio de datos en modalidad electrónica y estructurada a través de interconexiones **EDI standard**
- las integraciones a través de **EDI de tipo «private»**, que adoptan protocolos de comunicación «locales» y/o «propietarios»
- la **Facturación Electrónica**, conforme con la normativa y en consonancia con las leyes que estipulan su adopción
- los **Pedidos electrónicos**, que se integran también con aplicaciones para móviles de agentes y vendedores
- la **Digital Delivery**, tanto para el intercambio de albaranes, guías de despacho, avisos de envío avanzado, como para contribuir a los controles en la entrega
- la alineación continua de los **Master Data/Listados**, para garantizar la máxima integración de procesos

principales certificaciones



LOS BENEFICIOS DE ADOPTAR UNA B2B IPAAS

La integración a través de TESI EXTENDED INTEGRATION, la B2B IPAAS de TESISQUARE permite obtener importantes beneficios.

- **Más eficiencia y productividad** – automatizar los procesos a través del intercambio de información y documentos entre empresas, reduce los plazos y costes de una gestión manual y desestructurada.
- **Más precisión y reducción de los errores** – reduce al mínimo el trabajo manual en la elaboración de los documentos, garantiza un mayor nivel de precisión y minimiza el riesgo de errores humanos.
- **Mejora de la visibilidad y la trazabilidad de las operaciones** – una B2B IPAAS permite obtener la máxima visibilidad de las operaciones comerciales, también gracias a las herramientas para monitorizar el estado de los Pedidos y de las Envíos en tiempo real.
- **Mejora de los procesos «ejecutivos» y «colaborativos» entre las empresas** – mejorar la comunicación entre las empresas les permite optimizar el rendimiento de la Cadena de Suministro (Ejecución y Colaboración) y alcanzar los objetivos comunes de una forma más eficaz.
- **Más flexibilidad y adaptabilidad** – el alto grado de integración con cualquier otro sistema informático y la multitud de tecnologías disponibles, garantiza una gran flexibilidad y la total adaptabilidad a las múltiples exigencias de cualquier socio comercial.

Por último, conectarse a una B2B IPAAS significa participar en una business community de empresas ya integradas entre sí, donde poder interactuar con otras comunidades, tejiendo redes internacionales capaces de activar en el momento oportuno un alto grado de interoperabilidad que favorezca la plena integración de los procesos entre socios comerciales.

