

SUITE UNIFICADA Y ESCALABLE PARA GESTIONAR LOS PROCESOS DE LA CADENA DE SUMINISTRO Y MAXIMIZAR LA EFICIENCIA

TESI SRM

VENTAJAS

Visibilidad

Consolidar los distintos flujos de datos de los sistemas internos y externos en un único centro, para permitir una total transparencia y trazabilidad en tiempo real de cada paso del proceso.

Colaboración

Modernizar la colaboración con los proveedores mediante la digitalización completa de la cadena de suministro, la fácil integración multicanal y el intercambio automatizado de documentos con el socio comercial.

Reactividad

Disponibilidad oportuna de toda la información necesaria para reformular rápidamente los acuerdos con los proveedores y subcontratistas tras cambios repentinos y perturbadores de la demanda y poder intervenir por excepción.

Flexibilidad

Gestionar de forma proactiva los servicios de los proveedores, comprobar las entregas y los plazos de entrega de acuerdo con los contratos y planificar las actividades de entrada de mercancías.

Rendimiento

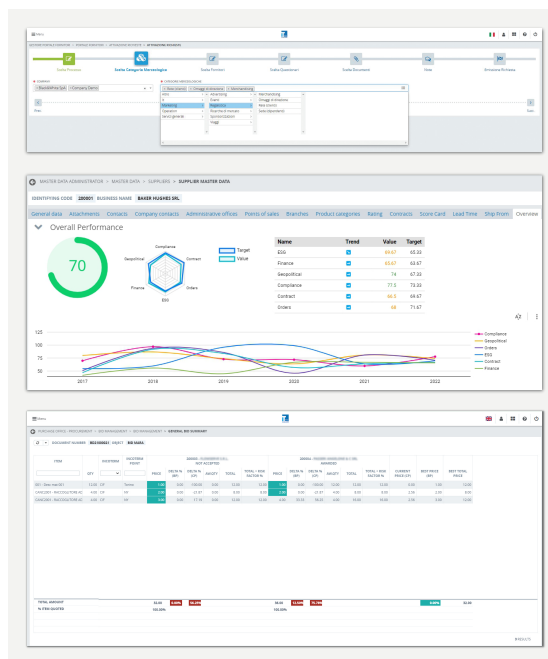
Simplificar los procesos operativos en la cadena de suministro mediante la digitalización y la automatización, mejorando la toma de decisiones, reduciendo el tiempo de comercialización y ahorrando costes.

TESI SRM, una suite software de la TESISQUARE Platform, permite organizar y gestionar todo el ciclo **Source-to-Pay** para la compra de bienes y servicios directos e indirectos de forma sencilla y eficaz. También permite publicar al proveedor el progreso del asiento contable y el estado de pago de la factura. Ofrece una visibilidad de datos amplia y granular, al integrar los flujos de datos internos y externos en un único centro, para mejorar el rendimiento y reducir los riesgos de aprovisionamiento.

En toda la Cadena de Suministro, la agilidad y la resistencia se ven aceleradas por la **digitalización** y la sincronización **en tiempo real** de todas las transacciones y eventos relacionados, mejorando la **colaboración**, la **visibilidad integral** y la visión empresarial en cada etapa del proceso de adquisición.

TESI SRM ayuda a los gestores de la cadena de suministro a realizar actividades muy críticas que requieren un alto nivel de responsabilidad, como el seguimiento de los niveles de rendimiento y servicio o la definición de contratos. La suite es también un refuerzo para una **mejor gestión del riesgo**, permitiendo así la resistencia de su cadena de suministro, también desde una perspectiva de sostenibilidad.

A través de la colaboración multicanal con los proveedores, los fabricantes contratados y los operadores logísticos, SRM puede recopilar información de valor añadido de la red de suministro, como la capacidad de los proveedores, los plazos de entrega, la ubicación de las plantas de los proveedores, los riesgos de los proveedores y de la logística, los retrasos en el suministro y el tiempo estimado de llegada (ETA) predictivo, generando alertas y enviándolas en tiempo real a la Torre de Control para la **evaluación del impacto y la simulación de escenarios**, y a la Planificación de la Cadena de Suministro para una rápida replanificación y planes más factibles. De este modo, se implementa un **bucle cerrado entre la planificación y la ejecución de la cadena de suministro**.



INNOVACIÓN PARA MEJORAR EL RENDIMIENTO

TESISQUARE Platform se enriquece ahora con nuevas tecnologías para mejorar la capacidad de respuesta, la visibilidad y la colaboración para un mayor rendimiento. Gracias al **RPA (Robotic Process Automation)** y a la **Inteligencia Artificial**, los procesos de la cadena de suministro pueden gestionarse de forma automática y más rápida: el reconocimiento automático de documentos, el proceso de cualificación a través del motor RPA, la gestión automatizada de retrabajos a través del RPA y otros procesos de automatización simplifican la interacción con el usuario, reducen las tasas de error, optimizan las operaciones y reducen los costes.

La suite **TESI SRM** ha sido diseñada con un **enfoque modular**, lo que permite una adopción rápida y progresiva en función de las necesidades específicas de los clientes; ofrece una gama de soluciones que permiten la digitalización integral de las actividades individuales del ciclo Source-to-Pay: abastecimiento, aprovisionamiento, reposición y ejecución. Las soluciones de **Sourcing** y **Procurement** incluyen un conjunto de módulos dedicados a las fases relacionadas con la identificación de los proveedores y la definición de los contratos: desde la calificación de los proveedores hasta la auditoría y el incumplimiento, pasando por el acuerdo de precios y el control del gasto.

Las soluciones de **Replenishment** y **Execution** se centran en las fases de entrada y tramitación de los pedidos: desde el reaprovisionamiento en colaboración hasta la confirmación del pedido, desde la recepción de la mercancía hasta el control de calidad, gestionando las interacciones y los flujos de trabajo bidireccionales.

SOURCING

Digitaliza los procesos de compra para racionalizar la base de proveedores y gestionar las relaciones de forma más eficaz

VENDOR MANAGEMENT: gestión integrada de los datos de los proveedores, de las listas de proveedores y de los documentos de cualificación, en cumplimiento de la normativa vigente; integración con fuentes de datos externas para las evaluaciones de riesgo y sostenibilidad. Proveedor 360°: cuadro de mando completo del proveedor en términos de tendencias, rendimiento operativo niveles de riesgo y rendimiento en sostenibilidad.

DRAWINGS AND TECH SPECIFICATIONS: publicación e intercambio de la documentación del producto, los dibujos técnicos y las especificaciones con los proveedores; aceptación y aprobación por parte del proveedor.

BID MANAGEMENT: herramientas digitales de colaboración para gestionar la negociación, la adjudicación y la adjudicación parcial de los contratos, utilizando tablas de comparación automatizadas.

E-AUCTION MANAGEMENT: publique las especificaciones de su producto o servicio y contrate a los proveedores, ahorrando tiempo y obteniendo el precio más competitivo para sus compras.

CONTRACT MANAGEMENT: soporta el proceso desde la creación (biblioteca de cláusulas precargadas y editables) hasta la renovación del contrato, en modo colaborativo (con alertas automáticas para la gestión de los plazos).

AUDIT & NON COMPLIANCE: supervisa y controla los requisitos normativos internos y externos a nivel de proveedores y/o contratos; gestión de todas las fases de la auditoría, desde la planificación hasta el plan de corrección y el cierre de la auditoría.

PROCUREMENT

Simplifica el proceso de compra para todas las categorías de gasto, limitando el gasto Maverick

PRICE LIST & CATALOGUE: simplifica la gestión de catálogos y listas de precios negociados a través de procesos colaborativos (modo Hosted o Punch-out) para la definición y actualización de datos y acceso de usuarios perfilados a la cesta de la compra.

SCHEDULE AGREEMENT: planes de entrega adquiridos directamente desde el ERP con gestión de las fases del plan de entrega, tanto en modo congelado como en modo previsión.

CERTIFICATE OF ORIGIN: mediante un proceso de colaboración con los proveedores y el intercambio de formularios, el cliente puede recopilar información de los certificados de origen de las mercancías a nivel de artículo.

PR & PO: posibilidad de gestionar las solicitudes de compra con introducción manual por parte del usuario (texto libre) o haciendo referencia a un acuerdo o a una lista de precios (call-off) con diferentes lógicas de visibilidad en función del usuario solicitante.

SPEND CONTROL: asignación y reasignación del presupuesto con la posibilidad de comprobar su disponibilidad durante la creación de solicitudes de compra.

REPLENISHMENT

La colaboración y la digitalización hacen que el proceso de inventario sea más fluido a lo largo de la cadena de suministro, garantizando la eficiencia y los niveles óptimos de existencias

DELIVERY SCHEDULE (CALL-OFF): acuerdo entre el comprador y el vendedor sobre cuándo y con qué frecuencia se entregará la mercancía. Este calendario puede ser determinado mutuamente o establecido por el comprador.

COLLABORATIVE INVENTORY VISIBILITY: proporciona visibilidad de los niveles de existencias a los proveedores para la planificación colaborativa de la demanda entre los vendedores y el cliente.

CONSIGNMENT STOCK: posibilidad para el proveedor de almacenar la mercancía en el almacén y facturar las cantidades reales recogidas por el cliente; el módulo gestiona tanto el envío nacional como aduanero integrando directamente los depósitos aduaneros (incluso si son gestionados por 3PL), cuando sea necesario.

EXECUTION

Proporciona visibilidad del flujo de bienes y servicios durante la fase de ejecución del pedido, desde el envío hasta la recepción de las facturas

ORDER MANAGEMENT: permite gestionar los pedidos a través de un único centro de datos; posibilidad de compartir con el proveedor tanto los pedidos adquiridos desde el ERP o el MRP como los planos adquiridos desde el PLM. Posibilidad de gestionar la reserva de containers.

WORK ORDER MANAGEMENT: posibilidad de gestionar de forma colaborativa las interdependencias entre las diferentes etapas de procesamiento, incluso entre los diferentes proveedores. Complemento para crear y gestionar documentos de entrega (de salida) para las fases de procesamiento.

INBOUND MANAGEMENT: muestra el estado de la tramitación del pedido, independientemente de la categoría de producto adquirida; facilita la recepción de la mercancía, con la posibilidad de crear automáticamente una reserva de entrada.

INVOICE MANAGEMENT: abarca los procesos administrativos del ciclo de compras, desde la emisión de la factura proforma hasta la recepción de la factura, el control y el pago. TESISQUARE es un proveedor certificado por Peppol, habilitado para gestionar los procesos de facturación electrónica en todo el mundo de acuerdo con la normativa local.

QUALITY CHECK: gestión completa del control de calidad de las mercancías entrantes, desde la planificación de la actividad de inspección hasta su ejecución y asignación, a nivel de componentes individuales.



TESISQUARE S.p.A.
Via Mendicittà Istruita, 24
12042 Bra (Cuneo)

TESI Spain & Portugal S.L.
Calle De Méndez Álvaro 20
Madrid, 28045

FOLLOW US
tesisquare.com
in X y f

