SCALENE PARTNERS

PME/ETI : osez la banque d'affaires !

Scalene Partners vous accompagne à chaque phase de développement et libère votre potentiel grâce à une stratégie et un financement parfaitement adaptés. Un partenariat pour… de beaux succès. Rencontre avec Simon Eischen et Samuel Assaraf, associés fondateurs.

www.scalenepartners.com

Une banque d'affaires pas comme les autres ?

Scalene a été créée par, et pour, des entrepreneurs. La volonté de faire bouger les lignes en repensant les schémas établis fait partie de notre ADN ! Issus de territoires représentatifs de la réalité économique et humaine des entreprises, nous avons été formés dans des institutions de premier plan. Notre rencontre dans l'équipe Fusions & Acquisitions de Rothschild & Co. a débouché sur un constat : trop de PME ont des idées fortes et de réelles compétences mais pas les moyens de les mettre en œuvre, faute d'une information et d'un accompagnement adaptés. Scalene Partners était né.

Un accès limité aux opérations de haut de bilan dû à un déficit d'information ?

Les dirigeants disposent de nombreux outils de financement, mais Scalene Partners va cibler le financement le plus approprié, au bon moment, notamment dans le cadre de structuration et d'exécution d'opérations de LBO minoritaires ou majoritaires auprès de fonds d'investissement, en France comme à l'International. La réussite de ces opérations est optimisée par un travail de structuration et de valorisation réalisé très en amont. Scalene, expert du transactionnel, provoque la rencontre entre deux mondes.

> **"L'aventure est dans chaque souffle de vent." Charles Lindbergh / The Spirit of St. Louis**

Une pédagogie de la réussite ?

Absolument, il y a de belles histoires à construire ! Nous accompagnons les entreprises dans leurs opérations de croissance externes permettant à des PME de devenir des ETI et des champions nationaux et internationaux. Nous conseillons les entrepreneurs sur toutes les opérations en capital, comprenant bien sûr les opérations de cessions totales ou partielles dans le cadre de projet de développement mais aussi de réalisation du patrimoine professionnel.

Avec de belles références comme LVMH ou Lunettes Pour Tous…

Scalene apporte également son expertise aux grands comptes ou aux grandes familles sur des sujets techniques et complexes : LVMH dans le cadre du projet stratégique Aura, Xavier Niel et Paul Morlet dans les opérations capitalistiques de Lunettes Pour Tous ou encore Dentylis, un des leaders français des cliniques dentaires, dans le cadre de l'entrée au capital de MBO&Co. Entrepreneurs au service d'autres entrepreneurs, nos équipes s'engagent rapidement et efficacement sur des opérations de toute nature.

Scalene Partners

Challenges

7 OCTOBRE 2021