

**Erfolgreiche Pre-Seed-Runde:**

## **VR Ventures und Coparion investieren 1,7 Millionen US-Dollar in ContractHero und Cloud-basiertes Vertragsmanagement**

- Rund 80 Prozent deutscher Unternehmen ohne digitales Vertragsmanagement
- Zeit- und Kostenersparnis durch Übersicht, Visualisierung und Automatisierung
- Cloud-basierte Software-as-a-Service speziell für KMUs, Mittelstand und Startups

Berlin, 27.10.2021 – Das Vertragsmanagement Startup ContractHero sammelt in einer von VR Ventures angeführten Pre-Seed-Runde mit Co-Investor Coparion 1,7 Millionen US-Dollar Kapital ein. Damit erhalten die Gründer Gerry Koch und Sebastian Wengryn knapp ein Jahr nach dem Start von ContractHero die entscheidende Grundlage für den Roll-Out ihrer Cloud-basierten Vertragsmanagement-Software. ContractHero richtet sich an KMUs, mittelständische Unternehmen und Startups in ganz Deutschland.

VR Ventures hat gemeinsam mit dem Tech-Fonds Coparion im Rahmen einer Pre-Seed Runde in den Ausbau des Produkts und in eine schnelle Skalierung von ContractHero investiert. Denn obwohl manuelles Vertragsmanagement zeitaufwändig, komplex und teuer ist, setzt bislang nur etwa jedes fünfte Unternehmen in Deutschland digitale Lösungen zum Management von Verträgen ein. Die große Mehrheit verschenkt damit ein gewaltiges Potenzial an Zeit und Kosten, das mit ContractHero für viele Nutzer nun erstmals sicht- und nutzbar wird.

“Dank des Vertrauens unserer Investoren können wir nun die richtige Schlagkraft entwickeln, um die Digitalisierung des Vertragsmanagements vor allem bei den vielen KMUs und Unternehmen des deutschen Mittelstands schnell und wirkungsvoll voranzutreiben“, erklärt Sebastian Wengryn, Gründer und Geschäftsführer bei ContractHero. “ContractHero hilft bereits heute vielen Unternehmen dabei, Verträge als lebendiges Inventar zu begreifen und dieses aktiv zur Optimierung einzusetzen – durch mehr Übersicht, intuitive Bedienung, komfortable Zugänge sowie vor allem durch Automatisierung.”

„Verträge sind Daten. Sie enthalten die wichtigsten Informationen eines Unternehmens. Dennoch verstecken sich diese relevanten Daten viel zu häufig in Aktenordnern und PDFs“, so Timo Fleig, Geschäftsführer von VR Ventures. „Mit ContractHero werden diese Daten zum Datenschatz: übersichtlich aufbereitet, schnell von jedem Ort zugänglich und mit automatischen Fristenerinnerungen. ContractHero ist somit die Grundlage für das moderne Backoffice in KMUs.“

[Download des ContractHero Presskit](#)

**Pressekontakt**

**Redstone**

Linnéa Kusch

Mobil: +49 152 273 626 40

E-Mail: linnea.kusch@redstone.vc

**ContractHero**

Frank Scheibe

Mobil: +49 1577 25 88 917

E-Mail: frank.scheibe@contracthero.de