

Etude de cas 5



AVANT STORK MARKETING

✗ Projet encore en business plan

✗ Marque pas encore lancée



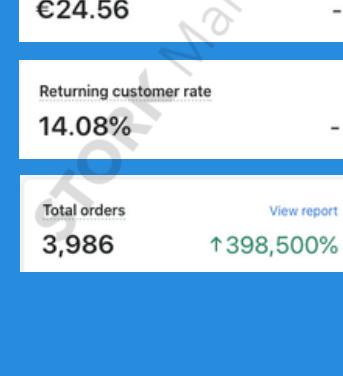
APRÈS STORK MARKETING

- ✓ Lancement d'une marque dans le fitness
- ✓ Un scaling de 0€/mois à 97.000€/mois de CA en 30 jours
- ✓ Lancement et scaling sur différentes plateformes
- ✓ Vente sur le marché européen et international
- ✓ 3.987 commandes le premier mois.



NOS RÉSULTATS:

SHOPIFY



Une journée à 22.000€ de CA

CE QUE NOUS AVONS FAIT:



- Travail sur différentes publicités pour différents types de campagnes
- Scaling rapide
- Maintien d'un ROAS supérieur à 4 sur la durée



- Couplage des campagnes Facebook Ads avec des placements influencers
- Les placements influencers ont été des stories
- Travail sur une offre unique



- Mise en place de campagnes de re-ciblage sur Snapchat
- Mise en place également de campagnes d'intérêts en trafic froid

Pour en savoir plus visitez www.stork-marketing.com

© Tous droits réservés. Toute reproduction partielle ou complète sera l'objet de poursuites.