

STORK Marketing

Etude de CAS 5



AVANT STORK MARKETING

- ✗ Projet encore en business plan
- ✗ Marque pas encore lancée



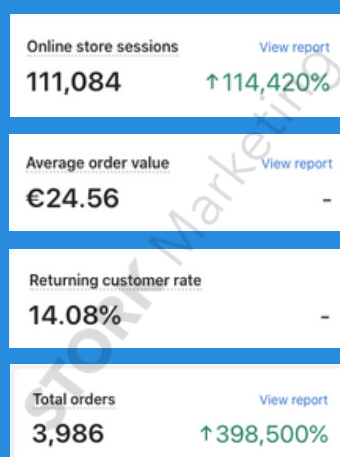
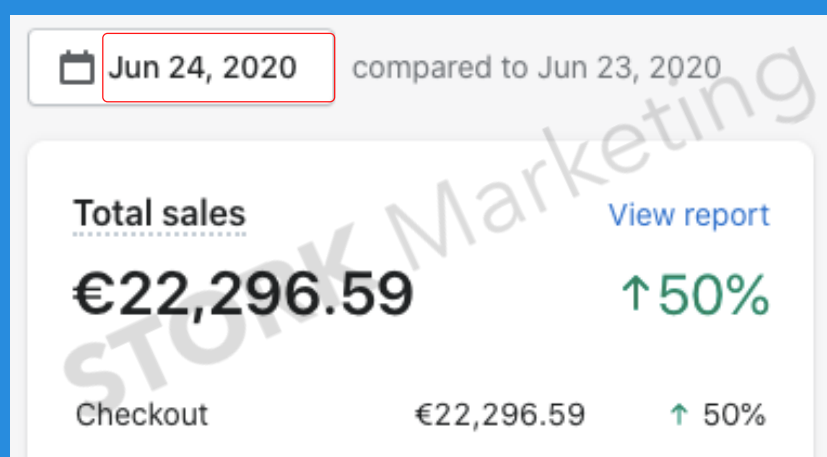
APRÈS STORK MARKETING

- ✓ Lancement d'une marque dans le fitness
- ✓ Un scaling de **0€/mois à 97.000€/mois** de CA en **30 jours**
- ✓ Lancement et scaling sur différentes plateformes
- ✓ Vente sur la marché européen et international
- ✓ **3.987 commandes** le premier mois.



NOS RÉSULTATS:

SHOPIFY



Une journée à **22.000€ de CA**

CE QUE NOUS AVONS FAIT:



- Travail sur différentes publicités pour différents types de campagnes
- Scaling rapide
- Maintien d'un ROAS supérieur à 4 sur la durée



- Couplage des campagnes Facebook Ads avec des placements influenceurs
- Les placements influenceurs ont été des stories
- Travail sur une offre unique



- Mise en place de campagnes de re-ciblage sur Snapchat
- Mise en place également de campagnes d'intérêts en trafic froid

Pour en savoir plus visitez www.stork-marketing.com