

Telesales Agent

Ben jij een echte salestijger en verkoop jij telefonisch nog ijs aan een eskimo? Dan zoeken wij jou! Wij zijn per direct op zoek naar een enthousiaste, zelfstandige hands-on Sales Professional die zorgt dat steeds meer webshops met ons samen gaan werken.

Wie is Homerr?

Homerr is een duurzame koeriersdienst met het derde netwerk van Nederland. Wij hebben de achtervolging ingezet op PostNL en DHL. Wij doen hetzelfde (pakketjes van A naar B brengen) alleen wij doen het veel duurzamer. Zo besparen wij tot 79% CO2 per pakket.

Ons team kent allerlei verschillende achtergronden en kennisgebieden. Wat ons verbindt is onze eindeloze energie en het idee dat de pakketbezorging beter en vooral makkelijker kan. Wij geloven in de kracht van een sociaal netwerk en dit reflecteert op ons als team.

Op dit moment is Homerr actief in Nederland en België en openen we iedere dag nog nieuwe vestigingen. Zalando, Vinted en Decathlon zijn bekende klanten van ons. Genoeg namedropping als je het ons vraagt om nieuwe klanten overtuigen.

De functie:

Het is jouw opdracht om nieuwe klanten binnen te halen die deze nieuwe dienst van Homerr willen afnemen. Je komt te werken in een team met drie andere collega's om samen de markt te veroveren. Uiteraard is er voldoende tijd voor leren, lachen en successen vieren.

Jouw werkzaamheden zullen bestaan uit:

- Onderdeel uitmaken van het salesteam
- Telefonisch en per mail benaderen van prospects

Ben jij geïnteresseerd in deze functie of wil je iemand uit jouw netwerk aanbevelen? Reageer dan met motivatie en contactgegevens

Wij bieden jou

- Contract van 6 maanden
- Soort dienstverband: Fulltime, Parttime Bepaalde tijd.
- Salaris: €2.000,00 - €2.500,00 per maand op basis van 36uur.
- Parttime uren: 20 per week