

LE RECRUTEMENT DE COMMERCIAUX

VOUS PERMETTRE
DE RECRUTER
LE BON PROFIL
ET DE FACILITER
SON INTEGRATION

**PARCE QUE RECRUTER
NE S'IMPROVISE PAS
ET EXIGE UNE DÉMARCHE
PROFESSIONNELLE
SPÉCIFIQUE**

UNE PALETTE DE PRESTATIONS À LA CARTE

Recherche de candidats par approche directe ou indirecte, bilan de candidatures, gestion annuelle de vos besoins et d'un vivier de candidats cibles, assistance ponctuelle ou délégation totale... notre méthodologie de recrutement s'adapte à vos besoins spécifiques.

UN ENJEU IMPORTANT

Action difficile à mener avec une prise de risque non négligeable et des échecs fréquents, le recrutement nécessite une méthodologie éprouvée. C'est pourquoi les prestations que nous vous proposons sont entièrement réalisées par nos consultants seniors, avec un processus de recrutement calé sur 5 semaines.

PROCESSUS ET SOUTIEN À L'INTÉGRATION

Le succès d'un recrutement étant souvent lié à la qualité de son accompagnement, nous mettons en place un coaching d'intégration comprenant assistance opérationnelle, création d'un livret d'accueil, formation sur mesure et définition des objectifs durant la période d'essai.



Une équipe de 10 EXPERTS répartis sur 6 sites géographiques :
OUEST – PARIS IDF – RHONE ALPES – PACA – AQUITAINE – MIDI PYRENEES

Directeurs Associés :

Yann SLODCZYK

Christian MENNECHEZ

Portable : 06 13 26 44 82

Portable : 06 09 40 49 36

slod@exp@performances.fr

mennechez@exp@performances.fr