

# Business developer (H/F)

 CDI, Temps complet

 Disponibilité : ASAP

 Paris (XVIe) Télétravail possible

## Description du poste

Rattaché(e) au CEO de WeWard, tu travailleras sur le développement **des ventes** et la croissance du **portefeuille de clients**. Tu participeras à l'élaboration de l'offre et la stratégie de la start-up.

À ce titre tu seras amené à intervenir sur les tâches suivantes :

- Prospection
- Vente
- Négociation grands comptes
- Gestion du portefeuille clients
- Définition de la stratégie commerciale
- Réception des demandes entrantes
- Growth Hacking
- Développement des partenariats

## Profil recherché

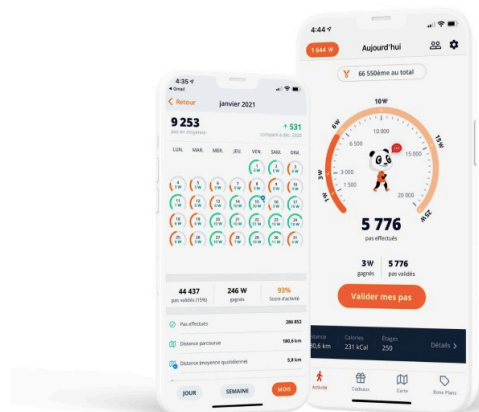
Chaque membre de l'équipe contribue pleinement à l'aventure **entrepreneuriale**. Le profil recherché participera pleinement aux **décisions stratégiques** et **techniques** de l'entreprise concernant le **marché espagnol**.

## Expérience professionnelle

Nous cherchons une personne sortant avec une expérience de plusieurs années en vente avec une envie profonde de participer à un projet ambitieux.

## Compétences techniques

✓ Vendeur hors-pair





## Infos pratiques

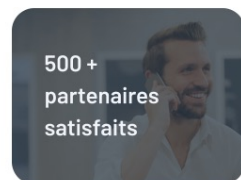
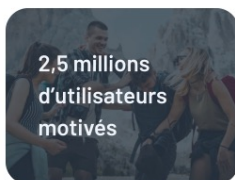
Déroulement des entretiens :

Participer à l'élaboration de campagnes d'acquisition en Espagne

- Envoi d'un CV et de quelques lignes de motivation
- Entretien téléphonique de 15 minutes
- Entretien téléphonique d'une heure
- Rencontre avec deux personnes de l'équipe dans les bureaux à Paris

## À propos de WeWard

WeWard, c'est l'application française qui améliore chaque jour le **bien-être** de plus de 2 millions de personnes ! Cette app **ludique** motive ses utilisateurs à pratiquer une activité physique quotidienne : La marche à pied. **La marche à pied** est à la fois un vecteur de santé, un moyen de déplacement écologique et un outil puissant pour dynamiser les centres villes.



1 0 0 0 0 0 0

Millions de personnes motivées tous les jours grâce à l'app !

Après 2 ans, les résultats sont parmi les plus impressionnants dans le domaines des applications mobiles :

- Une **croissance d'utilisateurs** et un taux d'engagement exceptionnels : WeWard est aujourd'hui l'application française la plus utilisée en France au quotidien.
- Une **croissance du chiffre d'affaire** de 45% par mois.
- Une équipe constituée de **talents brillants** : Repeat-entrepreneurs, TopEcoles Ingénieur (Polytechnique Berkeley) ex-Apple, ex-Samsung, ex-Jive.

Nous ambitionnons de construire le coach lifestyle de millions d'individus à travers le monde et nous cherchons à compléter l'équipe !

Si cette offre vous intéresse, contactez-nous : [recrutement@weward.fr](mailto:recrutement@weward.fr)