

# International Business developer (H/F)

 CDI, Temps complet

 Disponibilité : ASAP

 Paris (XVIe) Télétravail possible

## Description du poste

Nous cherchons un **International Business Developer** afin de superviser l'internationalisation de WeWard en Espagne. Il s'agit d'un **poste transverse** afin d'intervenir aussi bien sur la mise en place de campagnes marketing d'acquisition de nouveaux utilisateurs que sur le **développement de partenariats** avec des marques locales.

### Description des missions :

- Participer à l'élaboration de campagnes d'acquisition en Espagne
- Participer au démarchage de nouveaux partenaires commerciaux disponibles dans l'application et développer des partenariats stratégiques
- Gérer l'exécution opérationnelle des stratégies mises en place
- Analyser et optimiser les performances de WeWard en Espagne

## Profil recherché

Chaque membre de l'équipe contribue pleinement à l'aventure **entrepreneuriale**. Le profil recherché participera pleinement aux **décisions stratégiques** et **techniques** de l'entreprise concernant le **marché espagnol**.

## Expérience professionnelle

Nous cherchons une personne sortant **d'école de commerce (bac+5)** avec une expérience dans le secteur du digital et/ou des applications mobiles et une envie profonde de participer à un projet ambitieux.

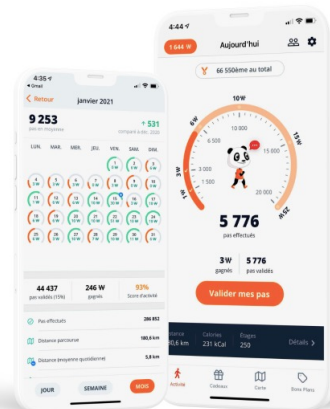
## Compétences techniques

Tu veux de prendre en main une stratégie de développement internationale et en hyper croissance.

- ✓ Diplômé d'une top école de commerce (HEC, ESSEC, ESCP, ...)
- ✓ Expérience précédente dans le secteur du digital
- ✓ Fort esprit entrepreneurial
- ✓ Espagnol & Français courant obligatoire + autres langues appréciées (Portugais, Italien, Allemand, Anglais)

Les points suivants seraient un plus :

- ✓ Expérience professionnelle dans le secteur des applications mobiles
- ✓ Connaissance de la plateforme d'analytiques Amplitude
- ✓ Intérêt pour le domaine de la santé et du bien-être





## Infos pratiques

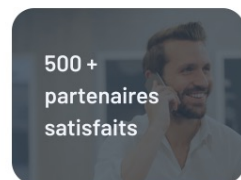
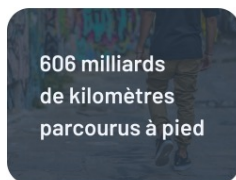
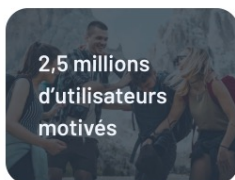
Déroulement des entretiens :

Participer à l'élaboration de campagnes d'acquisition en Espagne

- Envoi d'un CV et de quelques lignes de motivation
- Entretien téléphonique de 15 minutes
- Entretien téléphonique d'une heure
- Rencontre avec deux personnes de l'équipe dans les bureaux à Paris

## À propos de WeWard

WeWard, c'est l'application française qui améliore chaque jour le **bien-être** de plus de 2 millions de personnes ! Cette app **ludique** motive ses utilisateurs à pratiquer une activité physique quotidienne : La marche à pied. **La marche à pied** est à la fois un vecteur de santé, un moyen de déplacement écologique et un outil puissant pour dynamiser les centres villes.



1 0 0 0 0 0 0

Millions de personnes motivées tous les jours grâce à l'app !

Après 2 ans, les résultats sont parmi les plus impressionnants dans le domaines des applications mobiles :

- Une **croissance d'utilisateurs** et un taux d'engagement exceptionnels : WeWard est aujourd'hui l'application française la plus utilisée en France au quotidien.
- Une **croissance du chiffre d'affaire** de 45% par mois.
- Une équipe constituée de **talents brillants** : Repeat-entrepreneurs, TopEcoles Ingénieur (Polytechnique Berkeley) ex-Apple, ex-Samsung, ex-Jive.

Nous ambitionnons de construire le coach lifestyle de millions d'individus à travers le monde et nous cherchons à compléter l'équipe !

Si cette offre vous intéresse, contactez-nous : [recrutement@weward.fr](mailto:recrutement@weward.fr)