



Avril 2019

Melanion Capital cherche à attirer de nouveaux talents dans les hedge fund.

*La société parisienne lance un programme de seeding pour les gestionnaires de stratégies de niche.*

Melanion Capital invite les gérants de portefeuilles en phase de démarrage à solliciter un capital d'amorçage et à travailler en partenariat avec le groupe.

Les candidats retenus seront embauchés par le Groupe et obtiendront un ticket de départ pouvant atteindre 10 M \$ dans un fonds dédié ou sous forme de gestion sous mandat. Au bout de deux ans, si le track record est satisfaisant, le fonds sera ouvert aux investisseurs dans le réseau de clients de Melanion.

Le programme de seeding de Melanion découle de sa propre expérience. La société a été le premier gestionnaire alternatif à se spécialiser dans les contrats à terme sur dividendes, mais dès le début Melanion a dû faire face à, des investisseurs institutionnels avec des exigences très strictes pour les gérants (historique de gestion, minimum d'actifs, contraintes d'investissement, etc.), des seeders cherchant à prendre une participation coûteuse aux gérants et des hedge funds établis visant à assimiler les nouveaux talents tout en réclamant le crédit et en passant aux gérants les contraintes d'investissement de leurs investisseurs institutionnels.

« Notre expérience suggère que de nombreux gérants talentueux se sentent incapables d'exploiter leur véritable potentiel en raison des coûts d'entrée élevés liés à leur indépendance », a déclaré Jad Comair, fondateur et Président de Melanion. « Nous avons rencontré ces mêmes problèmes lorsque Melanion a été lancée en 2013 et nous avons été obligés d'étirer nos ressources financières limitées pour faire nos premiers pas. Aujourd'hui, cependant, nous avons des capitaux disponibles et nous cherchons à développer l'entreprise en nous associant à des stars du futur. »

Comair a souligné le fait que le marché cible pour les nouveaux gestionnaires sera le marché des clients professionnels fortunés plutôt que les institutions, affirmant que les demandes des investisseurs institutionnels, par exemple en matière de diversification excessive et de limitation du levier, tendaient à limiter les performances potentielles et l'intérêt pour ces stratégies de niche.

« Melanion est heureux de s'associer avec des gestionnaires exceptionnels axés sur des stratégies de niche offrant un fort potentiel de performance mais qui ne séduiront pas les institutions », a-t-il déclaré. « Nous sommes fermement convaincus que les contraintes institutionnelles actuelles avec lesquelles les gestionnaires doivent travailler imposent trop d'obstacles aux nouveauxancements et aux performances ultérieures. Ainsi, alors que les gestionnaires d'actifs traditionnels démarrent avec les clients fortunés et finissent avec les fonds de pension, nous nous concentrons uniquement sur le marché des clients fortunés et les nouveaux gestionnaires feront de même », a conclu Comair.

Les gestionnaires sont invités à postuler à [managers@melanion.com](mailto:managers@melanion.com)