



Barca in gestione... affare fatto!

Gli esperti del team di Spartivento Yacht & Charter propongono interessanti formule per diventare armatori e godersi la barca senza noie burocratiche e di manutenzione

L'inverno è appena all'inizio, la pandemia è in corso. Quale momento migliore allora per mettersi a programmare la prossima estate, le future, anelattissime, vacanze e, perché no, anche l'acquisto di una nuova imbarcazione? Poiché allora, proprio come si dice in economia, ogni crisi è un'opportunità, avendo magari un po' più di tempo libero per informarsi, dovendo stare più spesso

in casa, perché non approfittarne per capire meglio come funziona il metodo della "barca in gestione"? Che è proprio il "piano" perfetto per coniugare voglia di vacanze, ovvero di farne più di una in barca durante ogni anno, e desiderio di possedere un'imbarcazione, limitando però in modo intelligente esborso economico e problemi pratici. Nasce proprio così il sistema della "barca in gestione".

Ma come funziona esattamente? Innanzitutto va detto che è un piano predisposto davvero per chi desidera navigare in totale libertà, senza pensare a manutenzione, tasse d'ormeggio o assicurazioni. Chi vuole noleggiare oggi una barca a vela per le vacanze ha solo due strade: quella del charter classico o appunto il programma per acquistare una barca in gestione. Grazie al quale si diventa armatori e si compra a prezzo garantito un'imbarcazione, ma poi si delegano tutte le incombenze di manutenzione e amministrazione alla società di professionisti che assiste in questo business. In cambio si ottiene non solo la proprietà "reale" della barca ma anche la possibilità di usarla per fare appunto diverse settimane di vacanza nel corso dell'anno. Per il resto del tempo sarà gestita dalla società di charter che propone il programma di barca in gestione accollandosene appunto gli oneri.

AFFIDARSI A ESPERTI DEL SETTORE

Il sistema della barca in gestione insomma è oggi un modo vantaggioso per trasformarsi in armatore e proprietario, ma con la grande risorsa di delegare le noie della gestione a dei professionisti che lo fanno di mestiere e con successo da anni. Come è il team di Spartivento Yachts & Charter, 20 anni di esperienza nella nautica. Partito come pioniere delle vacanze charter a vela nel Mediterraneo, oggi Spartivento

Attualmente la flotta Spartivento include all'incirca 60 monoscafi e 25 catamarani, tutti di ultima generazione, costruiti dai celebri cantieri francesi Beneteau, Jeanneau e Lagoon.

"ospita" ogni anno oltre 10.000 velisti a bordo delle sue imbarcazioni. Attualmente la flotta Spartivento include all'incirca 60 monoscafi e 25 catamarani, tutti di ultima generazione, costruiti dai celebri cantieri francesi Beneteau, Jeanneau e Lagoon. Non per nulla, da alcuni anni Spartivento è Dealer Ufficiale proprio di alcuni di questi famosi costruttori internazionali, veri punti di riferimen-

to del settore nautico, come appunto Beneteau - con le gamme vela e motoryachts - e Lagoon - leader mondiale nella costruzione di catamarani. Grazie a questo sistema collaudato, oggi Spartivento mette a disposizione dei suoi clienti un'equipe di consulenti commerciali e tecnici specializzati e appassionati in grado di fornire anche preventivi personalizzati per intraprendere programmi di barca in gestione.

UN PROGRAMMA CUCITO SU MISURA

Sì, perché scegliere il partner migliore per un programma di barca in gestione richiede di affidarsi a partner capaci ed esperti. I programmi di gestione proposti da Spartivento allora sono per prima cosa totalmente su misura, così che ogni armatore possa trovare la soluzione più adatta al suo progetto di acquisto. Questo è il motivo la società non promuove percentuali fisse o tabelle preconfezionate di tassi: la filosofia è invece quella di lavorare insieme a investitori selezionati che decidano di sposare in toto il progetto di barca in gestione firmato Spartivento.

E chi vuole diventa armatore di una barca in gestione Spartivento ha poi come punto di partenza ben sei diverse formule di acquisto (Leader, Partner, Access, Lifestyle, Enjoy, Seconda Chance) ognuna delle quali permette in modo diverso ma ugualmente interessante e competitivo di iniziare a navigare, compensare i costi di proprietà e perfino guadagnare denaro grazie alla gestione della propria barca operata all'interno della flotta Spartivento Charter. E infine c'è un'ultima ma non meno interessante possibilità: a fine contratto infatti, l'armatore può decidere di rivendere la barca acquistata col programma di gestione e ottenerne un guadagno. www.spartivento.it