

HELLO NEW BUDDIE

Stellenausschreibung

Sales Development Manager (m/w/d)

Festanstellung/Vollzeit/Mönchengladbach

Das sind WIR.

Wir sind KEOZ. Die digitale Kommunikationsagentur aus Mönchengladbach. Wir helfen Unternehmen und Marken kreativ und strategisch dabei, neue Perspektiven zu schaffen und effizient mit ihren Zielgruppen zu kommunizieren. Im digitalen Raum und darüber hinaus. Mit einem Team aus 40 Mitarbeiter:innen konzipieren, programmieren und veröffentlichen wir Webseiten, Webshops, CRM-Systeme und individuelle Softwarelösungen. Wir gehen zusammen mit unseren Partner:innen die Herausforderungen der digitalen Transformation an und entwickeln darauf abgestimmte sowie auch gänzlich unabhängig funktionierende digitale Marketingmaßnahmen.

Und zur Verstärkung unseres tollen Teams suchen wir genau Dich!

Was wir bieten

- Verantwortungsvolle Aufgaben
- Abwechslungsreiche Tätigkeiten
- Individuelle Entwicklungsmöglichkeiten
- Positive Arbeitskultur und -atmosphäre
- Individuelle Technische Ausstattung
- Flexible Arbeitszeiten
- Home Office
- Start-Up-Power
- 30 Urlaubstage



Was wir brauchen

- Du hast einschlägige Erfahrungen im Vertrieb
- Du verfügst über eine strukturierte Herangehensweise und bist ein Verkaufstalent
- Du zeigst eine hohe Service- und Vertriebsorientierung
- Du arbeitest selbstständig und überzeugst durch sehr gute Kommunikationsfähigkeiten
- Du hast ein hohes technisches Verständnis und kennst Dich in den Disziplinen des digitalen Marketings bestens aus
- Du übernimmst Verantwortung und gehst aktiv mit Herausforderungen um
- Du verfügst über sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- In PowerPoint machst Du Dir nichts an

Was Dich erwartet

- Als Sales Development Manager stellst Du den ersten Kontakt zu Entscheidern bei potenziellen Neukunden in unterschiedlichen Branchen her
- Du führst vorab Recherchen durch, analysierst mögliche Neukunden sowie deren Potenziale und platzierst anschließend individuelle Leistungspakete aus unserem Produktportfolio
- Du präsentierst beim Kunden unsere Produkte und führst eine kompetente und serviceorientierte Bedarfsanalyse beispielsweise in Form von Workshops mit dem Kunden durch
- Du erstellst individuelle Angebote und Vertragsunterlagen
- Du konzipierst und übernimmst verkaufsfördernde Maßnahmen
- Du bist eine wichtige Schnittstelle im Informationsfluss zwischen Kunden und Produktentwicklung
- Du präsentierst KEOZ professionell bei Messen und Veranstaltungen

Nicht alle Anforderungen passen ideal zu Deinem Profil? Macht nichts! Wir unterstützen Dich dabei Deine Kenntnisse auszubauen.



Bitte bewirb Dich mit Deinen vollständigen Bewerbungsunterlagen (gerne ohne Anschreiben) per E-Mail unter: join@keoz.com.
Bei Fragen kannst Du auch gerne anrufen: 02161 | 2775407.

Hast Du Fragen? Anmerkungen?

Mach Dir ruhig ein paar Notizen für unser Gespräch.
Wir stehen Dir gerne Rede und Antwort.

