

JUIZ DE ARBITRAGEM**CARLOS ALBERTO JÚLIO**

Palestrante Top of Mind de RH, ex-presidente da HSM do Brasil, empresa referência mundial em educação executiva, editora de revistas especializadas e livros.



Administrador de Empresas, pós-graduado pela EAESP- FGV/SP, com especialização em Marketing no IMD-Lausanne-Suíça e em Estratégia de Negócios na Harvard Business School, além de Cursos de Formação Executiva na London Business School. 40 anos dedicados à docência. Atualmente leciona nos MBA's da FIA/USP, FGV e IBMEC/SP. Palestrante renomado foi apontado pelas Revistas Veja e Exame como um dos melhores do Brasil, tendo recebido o Top Mind de RH como um dos 5 melhores do país. Autor dos livros: “Reinventando Você”, “Você, um grande negociador”, “Você, um grande estrategista”, “Superdicas para Vender e Negociar Bem” e “A economia do cedro”, “Você, um grande empreendedor” e “O que não posso deixar de fazer hoje?”. Seus livros também tiveram publicação no exterior: A Magia dos Grandes Negociadores (Portugal), A Magia da Estratégia (Portugal), Superdicas Vender e Negociar Bem (Portugal) e Vendere Negoziare & Convinvere (Itália). Foi também presidente da HSM do Brasil, empresa referência mundial em educação executiva, editora de revistas especializadas e livros. Foi CEO da Echos Laboratório de Inovação, cofundador da Digital House – essas experiências recentes o colocaram em estreito contato com a chamada Nova Economia e os modernos processos de gestão do mundo da tecnologia e do digital, o Social E-commerce. É sócio da Locomotiva Instituto de Pesquisa. Titular da Cadeira 20 da Academia Brasileira de Eventos e Turismo.

**LOCALIDADE**

São Paulo/SP

**IDIOMAS**

Português