

# Sales Manager EMEA.

Das Sales und Customer Success Team bei Ciara ist dafür verantwortlich neue Kunden zu gewinnen und diese dabei zu unterstützen Ciara effektiv zu nutzen. Als Sales Manager ist es Deine Aufgabe potenzielle Kunden zu identifizieren, zu kontaktieren und von Ciara's Mehrwert zu überzeugen. Du wirst mit Professionals aller Art zusammen arbeiten, langlebige Kundenbeziehungen aufbauen und eng mit dem Ciara Marketing- und Produkt-Team kooperieren.

## DEINE CHANCEN.

- ✓ Leite unseren globalen Outreach-Prozess, akquiriere neue Kunden und entwickle langlebige Beziehungen und strategische Partnerschaften mit Unternehmen aus unserer Zielgruppe.
- ✓ Definiere, recherchiere und kontaktiere neue potenzielle Kunden in unserer Zielgruppe und übernehme Inbound-Leads aus dem Marketing.
- ✓ Begleite potenzielle Kunden proaktiv bis zum Verkaufsabschluss.
- ✓ Nutze unser CRM Tool um Vertriebsprozesse zu gestalten und die Vertriebs-Pipeline und relevante Kundeninformationen zu verfolgen.
- ✓ Sammle Feedback unserer Kunden um potenzielle Produktverbesserungen zu identifizieren und neue Ideen für die weitere Entwicklung zu generieren.
- ✓ Arbeite eng mit dem Marketing- und Produkt-Team zusammen, um einen einheitlichen Markenauftritt zu gewährleisten und den Absatz zu erhöhen.

## DEIN PROFIL.

- ✓ Du hast ein erfolgreich abgeschlossenes Hochschulstudium.
- ✓ Du hast hervorragende Deutsch- und Englisch-Kenntnisse in Wort und Schrift.
- ✓ Idealerweise hast Du bereits erste Erfahrung in einem unternehmerischen Umfeld.
- ✓ Du hast eine hohe Kommunikationsfähigkeit und Freude am Arbeiten mit Kunden.
- ✓ Du hast eine Leidenschaft für Technologie und große Bereitschaft sie zu verkaufen.
- ✓ Du bist tech-affin, selbstbewusst und hast eine große Lernbereitschaft.

## WARUM CIARA?

- ✓ Wir zahlen ein wettbewerbsfähiges Gehalt und zudem eine Provisionen für jeden von Dir neu gewonnenen Kunden.
- ✓ Wir haben eine offene und kommunikative Unternehmenskultur mit viel Raum für persönliche Weiterentwicklung.
- ✓ Du lernst wie man ein junges Unternehmen aufbaut und eigene Ideen in die Tat umsetzt.
- ✓ Wir arbeiten und feiern als ein starkes Team und unterstützen Dich dabei Deine Ziele zu erreichen. Deine individuelle Weiterentwicklung ist uns wichtig und wir helfen Dir in kurzer Zeit große Fortschritte zu machen.

**Entspricht das Deinen Erfahrungen und Wünschen?  
Dann bewerbe Dich noch heute - ganz ohne Anschreiben.**

**Jetzt bewerben!**