

in Vollzeit, ab sofort in München oder bundesweit im Home Office

Unternehmerische/r Praktikant/in für schnell wachsendes B2B Supply Chain Tech Startup.

Seltene Gelegenheit früh Teil einer spannenden und vielversprechenden **Gründungsgeschichte** zu werden.

Arbeite direkt mit **erfahrenem Gründerteam** (8 erfolgreiche Gründungen, >EUR 60 mio. in VC Funding) zusammen und revolutioniere die Art und Weise wie der **weltweite Warenstrom** organisiert wird (allein in Europa ein 40 Mrd. Painpoint). Das Unternehmen befindet sich in einer der **spannendsten Gründungs-Phasen**: Markt und **Lösung** sind **validiert** und die ersten **Kunden** gehen gerade **live**.

TradeLink ermöglicht Teilnehmern einer **Lieferkette** die gemeinsamen **Prozesse** über unsere Plattform **automatisiert abzustimmen**. Die typische **Journey** unserer **Kunden** auf unserer Plattform geht dabei von der ersten **Digitalisierung** der internen Prozesse, über das **Onboarding** der **Lieferpartner**, bis hin zur **Automatisierung** der Abläufe und **Abstimmungen**.

Deine Herausforderung bei TradeLink

Unsere Kunden haben zurzeit ein großes **ungelöstes Problem**, für das sie sich die Lösung noch nicht vorstellen können. Du nutzt dabei all Deine **Empathie**, **Geschick** und **Auffassungsgabe** um möglichst effektiv zu **kommunizieren**, dass TradeLink die **geniale Lösung** ist.

Arbeite eng mit unserem CEO zusammen, um die die Themen **Vertrieb**, **Produktkommunikation** und **Marketing** zu professionalisieren und lerne einer der wichtigsten Fähigkeiten im **Aufbau** eines **Unternehmens** kennen.

- **Gewinne** neue spannende **Kundenkontakte** und vertrete TradeLink im direkten **Kundenaustausch** als verlässlicher **Sparingspartner** über Netzwerke, Telefon und auf Events
- Vorbereitung und Umsetzung von **Kundenmeetings** und **Konferenzen** zusammen mit dem Management
- Entwicklung von neuen **Vertriebsansätzen** und Targeting-Möglichkeiten
- Erarbeitung von Vertriebs- und **Marketingpräsentationen**

Was Dich auszeichnet

- Du hast ein sehr ausgeprägtes **Kommunikationstalent**: Du bringst hohe **Empathie**, bist **verbindlich** und kannst Dich einfach für neue Gesprächspartner und deren Problemstellungen **interessieren**. (Du sprichst neben Englisch auch **sehr gutes Deutsch**.)
- Erste Erfahrungen im Bereich Online Marketing / Social Media Marketing von Vorteil, aber kein Muss
- Extrem hohe **Motivation** und **Neugierde** helfen Dir Dich schnell in neue Themen einzuarbeiten.
- Du zeichnest Dich durch sehr hohe **Auffassungsgabe** und **Proaktivität** aus und hast einen **unbändigen Hunger** zu lernen und Dich ständig **weiterzuentwickeln**.
- Du konntest Deinen **Ehrgeiz** bereits durch erfolgreiche Stationen im Studium, Beruf, Sport o.ä. unter Beweis stellen.

Was wir Dir bieten

- Eine **extrem steile Lernkurve**: Du arbeitest direkt mit CEO und CTO zusammen an ihrer 9-ten erfolgreichen Gründung.
- Du wirst **elementarer Teil** einer der spannendsten und vielversprechendsten **Gründungsgeschichten** der nächsten Jahre in Europa und einem genialen Team.
- Und natürlich eine **sehr faire Bezahlung** und ein cooles **Office** in der **Startup Community** des **Werk 1** in München.

Wir möchten insbesondere zukünftige **TradeLinkerinnen** ermutigen, sich zu bewerben und freuen uns darüber hinaus über jede neue Perspektive im Team.

>> Bei **Interesse** einfach eine kurze **Email** mit **CV**, Angabe des frühesten **Startdatums** und einer sehr kurzen Erläuterung zur **Motivation** an hr@tradelink.co. <<