

*in Vollzeit, ab sofort in München*

## Unternehmerische/r Manager/in für **schnell wachsendes B2B Supply Chain Tech Startup**.

**Seltene Gelegenheit** früh Teil einer spannenden und vielversprechenden **Gründungsgeschichte** zu werden.

Arbeite direkt mit **erfahrenem Gründerteam (8 erfolgreiche Gründungen, >EUR 60 mio. in VC Funding)** zusammen und revolutioniere wie der **weltweite Warenstrom** organisiert wird (allein in Europa ein 40 Mrd. Painpoint). Das Unternehmen befindet sich gerade in einer der **spannendsten Gründungsphasen**: Markt und **Lösung** sind **validiert** und die ersten **Kunden** gehen gerade **live**.

**TradeLink** ermöglicht Teilnehmern einer **Lieferkette** die gemeinsamen **Prozesse** über unsere Plattform **automatisiert abzustimmen**. Die typische **Journey** unserer **Kunden** auf unserer Plattform geht dabei von der ersten **Digitalisierung** der internen Prozesse, über das **Onboarding** der **Lieferpartner**, bis hin zur **Automatisierung** der Abläufe und **Abstimmungen**.

### Deine Herausforderung bei TradeLink

Als **Product Success ManagerIn** unterstützt Du unsere **Kunden** bei ihrer **Herausforderung Lieferabstimmungsprozesse** zu **vereinfachen** und zu optimieren. Unsere Kunden und unser Management schätzen Dich dabei als **wertvollen SparingspartnerIn**:

- Du entwickelst **schnell** ein **tiefgreifendes Verständnis** für **Kundenprozesse** und **Industrie**
- Du übersetzt Kundenwünsche in **kreative** und effiziente **Lösungsvorschläge** auf unserer Plattform
- Du **entwickelst** und **definierst** ständig neue **Produktfeature-Ideen** und **vertrittst** diese in unseren **Produktentscheidungsrunden** mit **CTO** und **CEO**
- Du unterstützt das **strategische Produkt-Marketing** mit Deinen Analysen zu den spannendsten Marktchance basieren auf Wettbewerb, Kundenwünschen und Realisierbarkeit.

### Was Dich auszeichnet

- Du hast bereits **mehrere Jahre Erfahrung** in den Bereichen **Produkt-Entwicklung, Vertrieb, oder IT-Beratung – idealerweise gepaart** mit gutem **Verständnis** der **Logistikbranche** und Bestellprozessen.
- Du bist ein absolutes **Kommunikationstalent**: Du hast hohe **Empathie**, bist **verbindlich** und kannst Dich einfach für neue Gesprächspartner und deren Problemstellungen **interessieren**. (Du sprichst neben Englisch auch **sehr gutes Deutsch**.)
- Du hast eine sehr hohe **Auffassungsgabe**, die Dir hilft, Prozesse und Muster schnell zu erkennen und direkt im Gespräch mit Partnern und Management **kreative Lösungen** zu **entwickeln**
- Du zeichnest Dich durch sehr hohe **Proaktivität**, einen **unbändigen Hunger** zu lernen und den ständigen Willen Dich **weiterzuentwickeln** aus.

### Was wir Dir bieten

- Eine **extrem steile Lernkurve**: Du arbeitest eng mit CEO und CTO zusammen an ihrer 9-ten erfolgreichen Gründung.
- Du wirst **elementarer Teil** einer der spannendsten und vielversprechendsten **Gründungsgeschichten** der nächsten Jahre in Europa und einem genialen Team.
- Und natürlich eine **sehr faire Bezahlung** und ein cooles **Office** in der **Startup Community** des **Werk 1** in München.

Wir möchten insbesondere zukünftige **TradeLinkerinnen** ermutigen sich zu bewerben und freuen uns darüber hinaus über jede neue Perspektive im Team.

>> Bei **Interesse** einfach eine kurze **Email** mit **CV**, Angabe des frühesten **Startdatums** und einer sehr kurzen Erläuterung zur **eigenen Motivation** an [hr@tradelink.co](mailto:hr@tradelink.co). <<