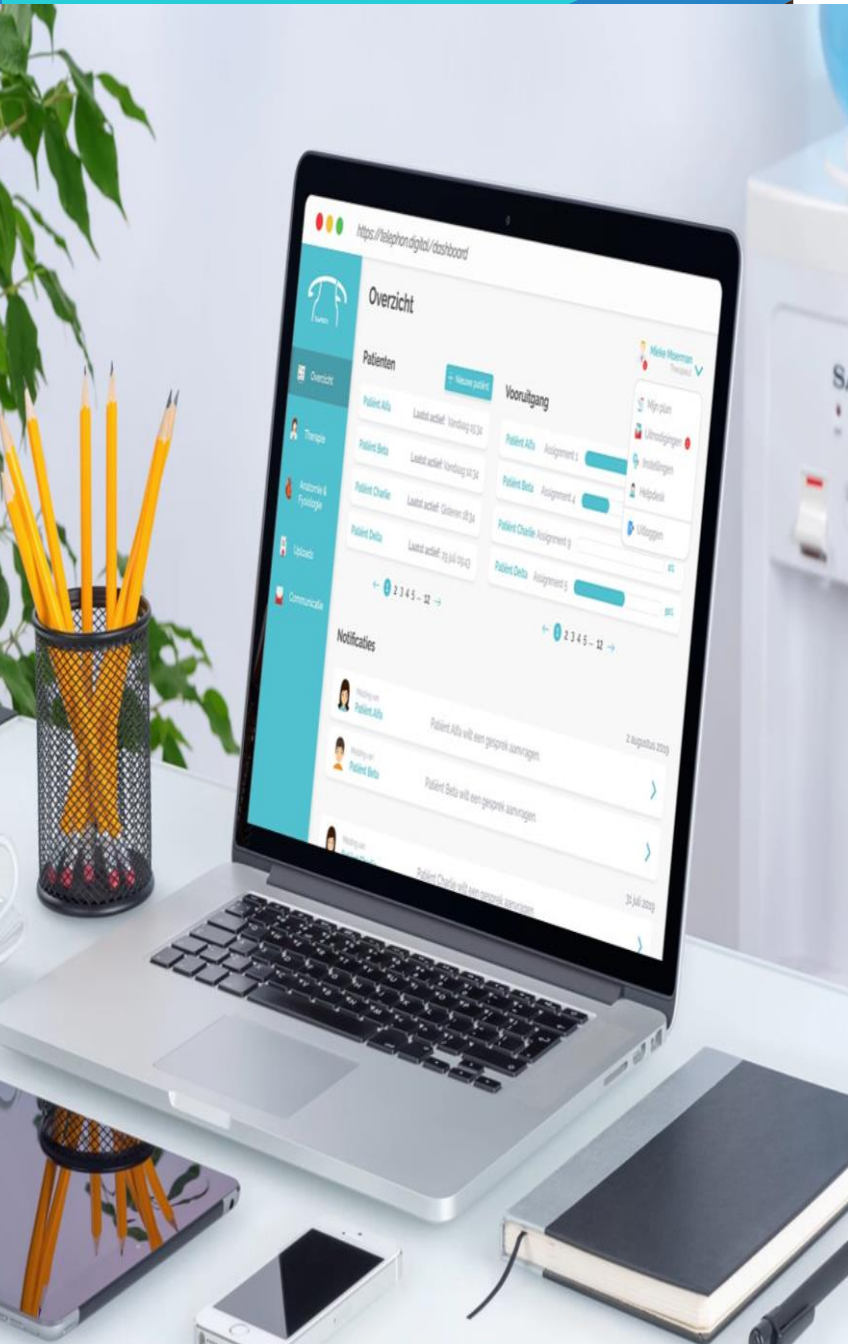




# VAN “DOKTEUR” NAAR ENTREPRENEUR...



## TELEPHON.DIGITAL NIEUWSBRIEF 2019 Q4

Het idee heeft 6 jaar lang de tijd gehad om vorm te krijgen: een tool ontwikkelen voor mensen met communicatie-en slik/voedingsproblemen,... een applicatie waarmee men kan trainen zonder dat men de deur uit moet. Geen onnodig tijdverlies door in de file te staan.

Maar een klinische praktijk met vaak zeer complexe pathologie liet het jammer genoeg niet toe. Tot...deze zomer!

Elevator pitch, VOKA, BHIC, VC, BAN... ontdekken wat businessstrategieën zijn, revenue stromen, customer discovery & journeys, accelerator programs,... een eerste poging om een businessplan te schrijven, .... Het suiste me om de oren.

Tinnitus? “Nee, nee,...” glimlachte mijn leermeester uit Utrecht, Nederland, “... gewoon ‘eu-stress’.”

Fier klapte ik mijn Surface open en toonde ik hem een eerste demo versie. Hij knikte bewonderend, nog niet helemaal bekomen van mijn make-over naar business woman. “Keurig!” klinkt het dan, “Dit lukt je wel!”, overtuigd als hij was van het feit dat talenten de grenzen van het toepassingsgebied overschrijden.

Maar een bedrijf opstarten doe je niet in je eentje...

Tinnitus? “Nee, nee,...” glimlachte mijn leermeester uit Utrecht, Nederland,  
“... gewoon ‘eu-stress’.”

Begin september kreeg ik via Blue Health Innovation Center twee student-ondernemers van UGent over de vloer. Grappig hoe vandaag de tweede of derde jaar student reeds een vennootschap bezit -terwijl wij pas na het afstuderen alles nog moesten ontdekken: **Cobrand**. Erg leuk, dat jong enthousiasme, de onbedorven werklust.

De grootste uitdaging? Elkaar begrijpen. Ik spreek nu ook een beetje 'softwares'...

Om het helemaal robuust te maken –in het *softwares* noemen ze dat sustainability en scalability-, konden we rekenen op het ervaren oog van **J Stack-CRONOS**.

Op 19 oktober –de huwelijksdag van mijn nichtje nota bene werd een eerste demosessie gemaakt, in hotel Torenhof te Sint-Martens-Latem en op 29 oktober een tweede, in het ziekenhuis Jan Palfijn te Gent. De mix van patiënten, 2 ICT ontwikkelaars, therapeuten en 2 studenten (logopedie) bracht veel animo rond de werktafels. Een goede oefening voor de co-creatie sessies en interviews die er straks aankomen in januari. Dankzij **Seas2Grow subsidies** wordt TelePHON.digital afgetoetst zowel in Vlaanderen als in Nederland!

Maar daar stopt de internationalisering niet...

Daarenboven komt niet enkel communicatie en slik/voedingsproblemen in aanmerking voor deze tool. Er blijkt ook interesse vanuit andere specialismen. Gemonitorde driloefeningen, dagboekrapportage, gestandaardiseerde vragenlijsten en E-consulting zitten immers in de pipeline van onze moderne gezondheidszorg: 'patient centered health care'.

Ik voel me een echte octopus in een never-ending-story, terwijl mijn tante geconcentreerd aan haar schrijftafel zit Haiku's te scanderen en originele tongbrekers te verzinnen...waarvoor dank!

–in het *softwares* noemen ze dat sustainability en scalability-

**COBRAND**

**jstack** | Improving  
Business  
Digitally

**SEAS  
2 GROW**  
SILVER ECONOMY ACCELERATING STRATEGIES

**BlueHealth  
Innovation Center**  
supported by  Microsoft