

● Abexus Analytics desgrana el impacto del COVID-19 en los salarios y la actividad turística tras cuatro semanas de cierre a la actividad comercial

JOANISABEL GONZÁLEZ

joanisabel.gonzalez@elnuevodia.com
Twitter: @jgonzalezpr

Ahora que la gobernadora **Wanda Vázquez Garced** ha extendido las medidas de aislamiento social por otras dos semanas, el cierre de empresas y comercios para evitar la propagación del coronavirus podría costarle a la economía el equivalente al 14% de la paga anual total que reciben los trabajadores en Puerto Rico.

Según **Adrián Alós**, economista, y **Eduardo Burgos**, profesor de Estadísticas y Sociología en la Universidad de Puerto Rico en Carolina, en el escenario más optimista Puerto Rico podría ver un impacto de unos \$2,929 millones por la pérdida de salarios y menos actividad turística.

En el lado más pesimista, el impacto de un mes de cierre podría alcanzar \$3,960 millones, explicaron ambos duchos en análisis de datos y fundadores de Abexus Analytics.

La empresa de análisis diseñó una plataforma de modelaje de escenarios, que lleva por nombre Khora, con la que buscan contribuir a la discusión de temas de impacto en la actividad económica de la isla y de esa forma, ilustrar la toma de decisiones en las empresas e incluso, a nivel gubernamental.

“Creo que es importante que los negocios puedan tener una referencia de información precisa (utilizando algoritmos e inteligencia artificial) y no solo en modelos económicos tradicionales”, dijo Burgos.

Según Alós, si la interrupción de las operaciones comerciales y de negocios se prolonga por espacio de tres meses (un escenario que ya no resulta impensable cuando se analizan los niveles de contagio del COVID-19 en lugares como Italia, España y el estado de Nueva York), las pérdidas en salarios y actividad turística, podrían fluctuar entre \$3,683 millones y \$10,141 millones.

“Los impactos no son iguales para todos los negocios. Típicamente, los negocios pequeños cogen el cantazo más fuerte”, sostuvo Alós. Según Alós, la actividad económica verá una caída fuerte a corto plazo que debería recuperarse a medida que los negocios reanuden sus operaciones. En un escenario de cierre de cuatro semanas, la economía podría recuperar el paso en un plazo de cinco a seis meses.

El economista indicó que si bien las empresas podrían reanudar sus actividades al concluir el período de aislamiento social, habrá efectos prolongados, cuya magnitud



Sobre \$3,000 millones el costo a la economía local

es poco predecible. Ello, por la incertidumbre que supone la pandemia a nivel mundial, la caída de los precios del crudo y lo que parece ser un detente a la actividad comercial globalizada y un regreso al “nacionalismo económico”.

“Será un proceso largo, ya vimos los estimados del Fondo Monetario Internacional”, agregó Alós haciendo referencia a las

nuevas proyecciones del organismo. Hace apenas un mes, el FMI entendía que la economía global crecería en la vecindad de 2.9% y ahora, con el coronavirus, la previsión se ajustó a la baja, situándose en 1.5%.

Si los escenarios identificados pasan de la teoría a la realidad, un cierre de un mes podría representar una baja de 1.7% en el producto bruto de la isla y si el escenario

Según el análisis de Abexus, al concluir el período de aislamiento social, habrá efectos económicos prolongados cuya magnitud es poco predecible.

tonito.zayas@gfrmedia.com

de tres meses se concreta, entonces, se trataría de un golpe en el producto bruto en el orden de 4.1%, considerando en estas cifras el efecto en importaciones y exportaciones y la inversión.

LA GENTE O LA ECONOMÍA

“Ahora mismo, los gobernantes están en una posición muy difícil, preservar la salud del pueblo o la salud de la economía”, indicó el economista.

Las previsiones de Abexus descansan en diversas variables. Entre estas, el modelo parte de la premisa de que la economía de Estados Unidos -considerado el lugar con más casos registrados en el mundo- se contraerá entre 2.1% y 4.3% este año.

De igual forma, Burgos explicó que para granular la pérdida en salarios, la firma utilizó como referencia la carta circular del Departamento de Desarrollo Económico (DDEC) que definió las actividades empresariales excluidas y no excluidas por la orden de cierre de emergencia.

Asimismo, el modelo consideró información sobre el curso de la pandemia en Puerto Rico, utilizando la data acumulada por el bioestadístico y epidemiólogo, **José A. Bartolomei**. El análisis parte de la premisa de que el gobierno local será efectivo en el control de la pandemia en la isla.

Según Alós, en vista de las circunstancias y a pesar de que Estados Unidos aprobó un paquete de ayuda económica mayor que el aprobado durante la gran recesión, esos paliativos y tampoco los aprobados localmente serán suficientes para compensar el golpe que el coronavirus ha dejado en la economía mundial.

El Covid-19 se ensaña contra la economía boricua

Un análisis apunta a que un mes de aislamiento social podría suponer la pérdida de un 14% de la compensación anual que reciben los trabajadores y casi el 15% de la actividad turística.

Indicador	Escenario A (1 mes en aislamiento social)		Escenario B (3 meses)	
	Mejor escenario	Peor escenario	Mejor escenario	Peor escenario
Pérdida de salarios	\$2,404,000,000	\$2,989,000,000	\$5,863,000,000	\$7,401,000,000
Pérdida*	\$525,000,000	\$971,000,000	\$820,000,000	\$2,740,000,000
Total	\$2,929,000,000	\$3,960,000,000	\$3,683,000,000	\$10,141,000,000

FUENTE: Abexus • GRÁFICA: EL NUEVO DÍA

*en la actividad turística