



Sales Manager B2B (m/w/d)

bei der wherever SIM GmbH

Über uns - Wir bieten dir die Möglichkeit, in einer der Zukunftsbranchen schlechthin durchzustarten. Mit unserer Lösung ermöglichen wir eine einfache aber professionelle Internetverbindung für unterschiedlichste IoT-Geräte - von der smarten Waschmaschine bis zum vernetzten Auto. Seit unserer Gründung 2015 sind wir kontinuierlich auf Wachstumskurs und überzeugen dabei Kunden wie Rossmann, MOIA oder Engelbert Strauss.

Deine Mission:

Als Sales Manager behältst du bei uns die Verantwortung über den gesamten Sales Prozess: Von der Akquise eines Kunden bis hin zur technischen Betreuung. Neben den persönlichen Besuchen zur Gewinnung und Bindung von Kunden, bist du auf Messen und IoT-Konferenzen unterwegs. Du übernimmst die volle Verantwortung für deine Projekte und kannst dich dabei jederzeit auf die Unterstützung des Teams verlassen!

Das zeichnet dich aus:

Ein paar Voraussetzungen helfen dabei, damit du bei uns so richtig durchstarten kannst:

- Italienisch oder Französisch auf muttersprachlichem Niveau sowie sehr gute Deutsch und Englischkenntnisse
- Erfahrung im B2B-Sales oder im Vertrieb in einem technischen Umfeld
- abgeschlossenes Hochschulstudium, praktischerweise in den Bereichen BWL oder Informatik, ist von Vorteil
- Selbstständige Arbeitsweise, Zuverlässigkeit und Teamgeist

Du bist außerdem ein strukturierter, kommunikativer und engagierter Typ? Umso besser!

Das erwartet dich bei uns:

Neben einem tollen Team und vielen unterschiedlichen, spannenden Projekten erwarten dich ein gemütliches Office in allerbesten Lage Barmbeks mit vielen Gelegenheiten zum Mittagessen und eine top Sales Ausstattung, die du auch privat nutzen kannst. Transparenz und Wertschätzung machen uns als Team aus und prägen deinen Arbeitsalltag. Wir begegnen uns als Team auf Augenhöhe und arbeiten so in einer vertrauensvollen Unternehmenskultur.

Klingt nach einem Match?

Dann freut sich unsere Kollegin Jamie über deine Bewerbung mit Angabe deiner Verfügbarkeit und Gehaltsvorstellung. Jamilah Toska | Telefon: +49 (40) 228 616 336 | E-Mail: hr@whereversim.de