



B2B Partnership Manager (m/w/d)

bei der wherever SIM GmbH

Über uns: Wir bieten dir die Möglichkeit, in einer der Zukunftsbranchen schlechthin durchzustarten. Mit unserer Lösung ermöglichen wir eine einfache aber professionelle Internetverbindung für unterschiedlichste IoT-Geräte – von der smarten Waschmaschine bis zum vernetzten Auto. Seit unserer Gründung 2015 sind wir kontinuierlich auf Wachstumskurs und überzeugen dabei Kunden wie Rossmann, MOIA oder Engelbert Strauss.

Deine Mission:

Als unser B2B Partnership Manager (Inside Sales) hast du stets ein Ohr am und für Kunden. Dabei helfen dir deine empathische intuitive Art und deine feinen Antennen für Zwischenmenschliches. Für den Aufbau des Kundenstamms deines Teams recherchierst du z. B. neue Use Cases für unsere Lösungen und dazu passende Kunden, die du mit deiner sympathischen Art aktiv ansprichst. Du erstellst und verfolgst eigenständig Angebote, pflegst Daten im CRM-System und wertest diese regelmäßig aus. Bei deinen Vorhaben kannst du jederzeit auf den vollen Support aus dem Team zählen. Genauso unterstützt du mit deiner Expertise, dort wo sie gerade gebraucht wird.

Damit kannst du bei uns so richtig durchstarten:

- Kommunikationsstärke und unternehmerisches Mindset, doch immer das Beste für den Kunden im Blick
- Mindestens 2 Jahre Berufserfahrung im B2B-Vertrieb, idealerweise in einem technischen Umfeld
- Interesse an (neuen) Technologien und ein grundlegendes technisches Verständnis, mit dem du Kunden unsere Lösungen näher bringen kannst
- Gute Kenntnisse der gängigen Office-Programme und Erfahrung im strukturierten Umgang mit CRM-Systemen
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- Verhandlungsgeschick, selbstständige Arbeitsweise, Zuverlässigkeit und Teamgeist

Du kannst außerdem mit Kenntnissen im IoT-Bereich oder Mobilfunk prahlen? Umso besser!

Das erwartet dich bei uns:

Neben einem tollen Team, einem familienfreundlichen Arbeitsumfeld und vielen unterschiedlichen, spannenden Projekten erwartet dich ein gemütliches Office in allerbesten Lage Barmbeks mit vielen Gelegenheiten zum Mittagessen und eine Top-Ausstattung. Transparenz und Wertschätzung machen uns als Team aus und prägen deinen Arbeitsalltag. Wir begegnen uns als Team auf Augenhöhe und arbeiten so in einer vertrauensvollen Unternehmenskultur.

Klingt nach einem Match?

Dann freut sich unsere Kollegin Jamie über deine Bewerbung mit Angabe deiner Verfügbarkeit und Gehaltsvorstellung. Jamilah Toska | Telefon: +49 (40) 228 616 336 | E-Mail: hr@whereversim.de