

Wir expandieren weiter und suchen Sie als Akquisiteur und Kundenbetreuer (m/w/d) im Außendienst

Ihre Aufgaben:

Hauptaufgaben als Akquisiteur:

- Eigenständige, konstante und planmäßige Gewinnung von Neukunden in unserem Zielgruppensegment (Architekten / Ingenieure / Gewerbe)
- Transparenter Auf- und Ausbau einer eigenständigen Akquisitionsdatei im Zielkundensegment
- Pflege einer persönlichen vertrauensvollen Kundenbeziehung
- Erstellung und Durchführung von Präsentationen sowie Entwicklung von Angeboten und Konzepten
- Entwicklung eines Kunden-Gesamtkonzeptes zur Risikoabsicherung
- Ergebnisverantwortung in der qualitativen Zielerreichung

Hauptaufgaben als Kundenbetreuer:

- Betreuung von Kunden in unserer Zielgruppe
- Fähigkeit zur Vermittlung vertiefter Fachkenntnisse spartenübergreifend an Kunden
- Schadenbegleitung / -lenkung mit Backoffice, Sachverständigen und Versicherern
- Erfassung, Überprüfung und Empfehlungen an Kunden zum Versicherungsbedarf
- Entwicklung von Gesamtkonzepten zur verbesserten Risikoabsicherung
- Erstellung von haftungssicheren Dokumentationen zu Risiken und Gesprächen
- Management der Schnittstellen zwischen Kunden und Backoffice

Ihr Profil:

- Sie haben belastbare Kenntnisse in den gewerblichen Versicherungssparten und blicken idealerweise schon auf nachgewiesene praktische Berufserfahrung in den Sparten zur Berufs- und Betriebshaftpflicht für Risiken am Bau zurück
- Sie nehmen auf, was Ihrem Gesprächspartner wichtig ist und können überzeugen
- Sie sind ein Teamplayer und schätzen die Unterstützung der verschiedenen, in den Vertriebsprozess involvierten Stellen
- Sie beherrschen die gängigen MS Office-Tools (Outlook, Word, Excel und PowerPoint)
- Sie sind belastbar und werden aus eigenem Antrieb tätig
- Sie scheuen sich nicht davor, mit Ihren Geschäftspartnern auch einmal auf Englisch zu kommunizieren

Wir bieten Ihnen:

- ein unbefristetes Anstellungsverhältnis mit einer langfristigen beruflichen Perspektive
- eine abwechslungsreiche Tätigkeit mit Weiterbildungsmöglichkeiten in einem wachsenden Unternehmen
- ein attraktives Festgehalt sowie eine erfolgsorientierte Bonifikation
- auf Wunsch ein Firmenfahrzeug
- eine gute Einarbeitung in einem dynamischen und jungen Team
- ein angenehmes Arbeitsklima in einem familiär geführten Unternehmen

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung!

Ihr Ansprechpartner:

Daniel Jerlich

☎ +49 (0) 8192 27699-15

✉ dj@pisa-versicherungsmakler.de