

„Know how“- Jums!

Future-proof fundraising su programuojamų
juridinių asmenų pagalba





1

Mes sukursime finansinį planą, pagrįstą emisijos išleidimu bei pardavimu investuotojams, naudojant unikalią ir subalansuotą metodiką - su teise į pajamų dalies pardavimą. Tai Jums suteiks, svarią galimybę pozicionuojant verslą.

2

Užtikrinsime, kad Jūs visapusiškai dalyvaustumėte inovacijose, susijusiose su kripto-tokenų apyvartomis, apsaugodami nuo rizikų, kuriais garsėja ICO ir STO metodai.

3

Remdamiesi teisėta Lietuvos Respublikos jurisdikcija, padėsime išleisti vertybinius popierius, kuri nėra klasikinė tarptautiniam verslui. Vietinės finansų reguliavimo institucijos siekia, kad Lietuva taptų „fintech. rojumi“. Kartu su mažomis išlaidomis, Jūs gausite Europos Sąjungos institucijų išsamų patikimumą, supaprastintas procedūras.

GAMYBINIŲ IŠTEKLIŲ NUOMA

Iš "baby-bummer" sąskaitų dešimtys trilijonų dolerių per šį dešimtmetį bus perduoti į jų įpėdinių rankas. Artėja "Investicijų perskirstymo cunamis" pasitelkdamas naujų savininkų skonį ir prioritetus.

Daugelis žino, kad „akcijos“ nesuteikia „mažumų akcininkams“ realių teisių, nes nepasvertomis, beprasmiškomis išlaidomis „reinvesticijomis į plėtrą“, įmanoma ilgą laiką akcininkus palikti be pelno.

Nūdienomis Vakarų civilizacija ir toliau politiškai - socialiai besirenka „kairiuosius“, o smulkūs investuotojai vis mažiau ir mažiau domisi gamybos išteklių nuosavybe. Pavyzdys „gig-ekonomikos“ atsiradimas, kai žmonės nori išsinuomoti beveik viską kas įmanoma : būstą, transportą, daiktus, įvairiausių „prieigų teises“.

Viena iš labiausiai naudingų prieigos „teisių galimybių“ yra gamybinių išteklių nuoma, tai yra tam tikros pajamų dalies gavimas be oficialios bendrovės akcijų nuosavybės.

TEISĖ Į PAJAMŲ DALIES PARDAVIMĄ

Formaliai teisė į dalį pajamų, yra skolos įsipareigojimas su neįprasta procentinių palūkanų, išmokėjimo formule „paskolinusiam“.

Standartinio pasiūlymo esmė apytiksliai tokia: „įmonė investuotojui kasmet išmoka $x\%$ nuo apyvartos sumos, kol visų mokėjimų suma pasieks $y\%$ investuotojo pradžioje suteiktos paskolos“.

Išmokėjimo formulės gali apimti sudėtingesnes laiko ir pajamų suvestines. Natūralu, kad nuo Jūsų priklauso investiciniai būdai, parametrai, o jų pasirinkimas reikalauja kruopštaus planavimo.

Pinigus mokate į skolos apmokėjimo sąskaita tik tuomet, kai jų turite. Nėra jokių sudėtingų, sunkiai įveikiamų įsipareigojimų!

Pagrindinių savininkų „atskiedimo“ (dilution) neįvyks, struktūra išliks nepakitusi.

Investuotojai turi tiesioginį motyvą reklamuoti Jūsų projektą, nes apyvartos padidėjimas - veikia išmokas Jiems. Šis investicinis būdas bus išnaudojamas pilnutinai, kartu suburiant, palaikant, skatinant, plėtojant, aukštųjų technologijų investuotojų bendruomenes.

AUKŠTŲJŲ TECHNOLOGIJŲ INVESTUOTOJŲ BENDRUOMENĖS

Sulaukti dėmesio pažangių, protingų save vertinančių žmonių, vis sunkiau. Reklamos „blokatorių“ vis daugiau ir daugiau, vis mažiau ir mažiau priežasčių vartoti banalų bei dezorientuojantį turinį didelėse svetainėse, pvz., „Google“, „Facebook“ ir pan.

Mes apjungiame decentralizuotos autonomiškos investuotojų bendruomenės (DAO) mechanizmus su „teisės turėtojo“ motyvacija skatinti emitento projektą pelno daliai. Kai pardavimų apimtims auga - investuotojų ratas plečiasi.

Tradiciškai sutelktinio finansavimo platformos sutelkia investuotojų dėmesį vienoje svetainėje. Realiai kiekvienam atskiram projektui skiriama vis mažiau dėmesio, o projektų „pareiškėjų“ augimas yra galingesnis už investuotojų antplūdį.

Kai verslininkas savo pinigus leidžia reklaminio projekto puslapio reklamai, paaiškėja, kad jis, be savo projekto, finansuoja konkurentus ir platformą.

Priešingai, „DAO metodas“ - tai atskira kiekvieno projekto ekosistemos išraiška, joje vidiniai įrankiai, komunikacijos, mokėjimai, balsavimas ir kitos priemonės...

Šiomis dienomis itin reta adekvati kripto-iniciatyva. Beveik neįmanoma surasti gero, patikimo kripto-tokeno, todėl projektas, kuris egzistuoja funkcionalioje DAO sistemoje, suprantama domina daugelį skaitlingų kripto-investuotojų, todėl tikėtina ženkli didelė - didelės bendruomenės parama.

KRIPTO TOKENAI

Kripto-tokenai yra unikali skaitmeninė substancija, kurią galima perduoti iš rankų į rankas be tarpininkų (kaip ir klasikinius pinigus). Išskyrus tam tikrą tikslinę kripto-tokenų klasę, beveik nieko internete neįmanoma „perduoti-perkelti“ be „trečiojo dalyvio“ (kuris beveik visada manipuliuoja, Jūsų mokėjimo būdais, kad užsdirbti).

Ši savybė daugeliui profesionalų svarbi - dirbant, „tokenizuojant“ „vertybinių popierių rinką“. Išlaidos sumažės, kai biržose cirkuliuos kripto-tokenai, kurie yra teisėtas turėtojo ryšys su aktyvais ar įsipareigojimais. Įmanoma padidinti bendrą likvidumą ir rinkos gylį.

Šiuo metu komercinių įmonių kripto-likvidumų beveik nėra. Kripto-biržose dažniausiai naudojami beprasmiškai spekuliaciniai tokenai, išduoti tuo metu, kai ICO buvo populiarūs, organizatoriai nebuvo baudžiami, persekiojami įstatymų.

„Security-tokenai“, šiuo metu tik „tušti skaitmeniniai ruošiniai“ - kurių panaudoti neįmanoma, neišmintinga mokėti už jų išleidimą (nors prašoma tik 30-50 eurų už tūkstančius!). DAO-tokenai yra funkcionalūs bet kuriuo metu konvertuojami į reikiamą formatą, kuris reikalingas biržoms. Kai tik įmonių kripto likvidumas taps ženklus, galėsite startuoti kaip programuojamas juridinis asmuo (PLE).

PROGRAMUOJAMI JURIDINIAI ASMENYS

Savanorišką investuotojų bendruomenę (DAO) galima performuoti į naują įmonės rūšį - programuojamą juridinį asmenį. Europos Sąjungoje tokia neįprasta registracija - įmanoma. Šis „subjektas“ neturi nei direktoriaus, nei akcininkų tradicine prasme, tačiau jis gali turėti nuosavybę, veikti su krypto-tokenais ir banko sąskaita.

Seniai atėjo laikas automatizuoti juridinį asmenį, siekiant pakeisti kvailą nominalių direktorių, kurie yra „gyvi automatai“, instituciją. Tačiau tai įvyko neseniai, po susidomėjimo „blockchain“ technologijomis“.

Remdamiesi akivaizdžiais apmąstymais : jei „tokenų skaitmeninimo“ procese kapitalo rinkos stengiasi veikti su tais pačiais juridiniais asmenimis, kaip ir dabar, tuomet kai kurie reikšmingi rinkos veikimo patobulinimai yra mažai tikėtini, todėl nėra prasmės domėtis tokenizavimu.

Ir jei bus įgyvendinta pastebima pažanga šioje srityje, tuomet mums reikės tokenų, susietų su lanksčiais „juridiniais asmenimis“, ne tik priklausomybės simboliais tradiciniam emitentui ir jo vertybiniam popieriams. Šiuo atveju mūsų klientai bus labiausiai pasiruošę ir sėkmingiausi.



Programmable Legal Entities

© 2019

<https://ple.services>