



Breno Paquelet

Especialista em negociação pela Harvard Business School e organizador da plataforma TEDx, Breno é palestrante e professor em diversos eventos e instituições de ensino.

TRUNFO: Desenvolvendo habilidades de negociação e comunicação.

Sobre

- TRUNFO é sobre a importância de desenvolver habilidades de negociação e comunicação para construir acordos mais sustentáveis e “ganha-ganha”.

Objetivos

- Apresentar os cinco pilares que norteiam um processo de negociação;
Compartilhar estratégias de planejamento e táticas para negociar;
Analisar cases clássicos e simular cenários fictícios de negociação, usando os aprendizados teóricos apresentados em sala.

Competências

- TRUNFO promove diretamente a competência de ATITUDE DE DONO.

Data e Horário

- TRUNFO acontece dias 19.02, 20.02 e 22.02, de 14:00 a 17:00