

EcoGuard hjälper fastighetsägare att mäta, visualisera, åtgärda sina fastigheter för att minska sin energianvändning. Vi är den ledande och största aktören i Sverige inom individuell mätning och har installationer i fastigheter över hela landet. Våra lösningar är öppna och enkla att implementera i både nya och befintliga fastigheter. Vår kraftfulla molntjänst CURVES gör det enkelt att presentera och analysera mätvärden åt fastighetsägare och driftpersonal. Besök vår hemsida för mer information, www.ecoguard.se EcoGuard AB, Elementvägen 14 702 27 Örebro, 019 - 25 21 00



Teknisk Säljare Syd - IMD

Vi söker en driven säljare med ansvar för att sälja hela vårt utbud av produkter och tjänster till fastighetsbolag i Skåne och Blekinge. Har du ett tekniskt intresse och lockas av att göra affärer i ett bolag med stark teamkänsla och stort fokus på kundvård kan EcoGuard vara platsen för dig.

FÖR ATT LYCKAS I ROLLEN VILL VI ATT DU

Har erfarenhet eller relevant utbildning från entreprenad-försäljning, gärna inom fastighetssektorn, fastighetsautomation, IMD eller liknande. Vi tar ansvar för totalentreprenader och säkerställer att våra kunder får en högkvalitativ överblick över sitt fastighetsbestånd i fråga om energi, vatten och temperatur.

Som teknisk säljare ansvarar du för att identifiera och bearbeta nya kunder samt utveckla och öka försäljningen mot våra befintliga kunder, att skapa långsiktiga kundrelationer är en naturlig del av din vardag. Dina kontaktytor består i huvudsak av privata och kommunala bostadsbolag, entreprenörer och byggbolag.

Du trivs med att arbeta målstyrt och självständigt, samtidigt som du är en driven lagspelare.

HUVUDARBETSUPPGIFTER

Strategisk försäljning mot stora fastighetsbolag.

Genom personliga kundbesök aktivt bearbeta och följa upp nya och befintliga kunder.

Aktiv påverkan på ledningsnivå och med hjälp av lönsamhetskalkyler påvisa besparingar och värden för kund. Du ska i nära samarbete med våra tekniska specialister offerera den mest optimala lösningen utifrån kundens behov. Du har eget budget-, resultat- och kundansvar.

VI ERBJUDER

Möjligheten att få arbeta tillsammans med engagerade och kompetenta kollegor över hela Sverige. Tjänstebil och fast lön i en spännande roll med stort eget ansvar och stor möjlighet att själv utforma och påverka din roll, arbetsvardag och företagets fortsatta utveckling. Då vi har kontor i Malmö ser vi med fördel att du bor i Malmöregionen alt så utgår du från ditt hem.

Tjänsten kräver B-körkort. Vi tillämpar 6 månaders provanställning.

ANSÖKAN

Skickas till Annica Mälman Ängerek, annica.angerek@ecoguard.se

Frågor om tjänsten besvaras av Renato Kovacic, Marknads- och Försäljningschef
0739-82 55 20, renato.kovacic@ecoguard.se

Sista dag för ansökan är 31 okt 2018

Märk ansökan "Säljare Syd"