

SALES MANAGER

WIE ZIJN WIJ?

Het is byFlow's missie om de manier waarop eten wordt bereid en ervaren te veranderen en hier mee bij te dragen aan een duurzamere wereld. Wij ontwikkelen en verkopen 3D Print technologie, waarmee we professionals in staat stellen om gepersonaliseerde vormen, texturen en smaken te maken. Hierbij kunnen onze klanten gebruik maken van verse ingrediënten of van ingrediënten die anders weggegooid zouden worden. Creativiteit, onafhankelijkheid en hard werken zijn belangrijke kernwaarden van ons. byFlow groeit hard en inmiddels bestaat het team uit 12 jonge professionals. Iedereen is verantwoordelijk voor datgene waar zij het beste in zijn. Van design tot technologie, alle talenten samen, brengen byFlow naar

Wij zoeken iemand die...

- Overtuigend de acquisitie van nieuwe klanten en het genereren van new business bij bestaande klanten aanpakt;
- Verantwoordelijkheid neemt voor het onderhouden van contacten op tactisch en strategisch niveau bij prospects en klanten;
- Zonder moeite de wensen en behoeften van prospects en klanten inventariseert en analyseert;
- Oren en ogen wijd open heeft staan om nieuwe trends op de markt te signaleren en ontwikkelingen bij de klanten te ontdekken die voor byFlow van belang kunnen zijn;
- Verantwoordelijkheid neemt voor alle commerciële activiteiten rondom de creatie van kansen tot verkoop, zoals het uitbrengen van offertes, onderhandelen over en afsluiten van deals conform de voorwaarden van byFlow;
- Salesstrategieën en -campagnes gaat ontwikkelen in samenwerking met het team

BEN JIJ...

Een communicatief vaardig en commercieel talent die ambitie heeft om bij te dragen aan een succesvolle startup? Een doorzetter met passie voor datgene wat je doet? Kun jij jezelf identificeren met de missie van byFlow en voel jij een persoonlijke verantwoordelijkheid om deze te realiseren? Dan willen wij met jou een 3D geprint toetje eten!

HEB JIJ...

- HBO werk- en denkniveau met aantoonbare kwaliteiten voor de job. (Opleiding in de richting van commerciële economie, bedrijfskunde en/of marketing)
- Ervaring met sales (in de foodsector).
- Een passie voor food en technologie.
- Doorzettingsvermogen.
- Een brede visie en creatieve mindset voor het vinden én implementeren van de beste oplossingen voor de klant
- Ambitie, initiatiefrijk en streef je altijd naar het hoogst haalbare resultaat.
- Vloeiende spraak en schrift in de Engelse en Nederlandse taal.



High Tech Campus 12
5656AE Eindhoven
The Netherlands



Reageer met je CV én een pakkende brief, mail of video en laat aan Chief HR, Annelore, weten waarom jij dé persoon bent voor deze job!
E: hrm@3dbyflow.com