

# KONCEPTET DÄR ALLA VINNER!

- **Idrottsrabatten producerar och erbjuder föreningar riktigt innehållsrika häften till försäljning**
- **Föreningar/lag säljer häften och får intäkter på aktiviteten**
- **Erbjudandena leder till ökad handel, nya kunder och lojalitet hos lokala samarbetspartners**
- **Användaren stöttar sin förening/lag och sparar samtidigt pengar**

Därför är er insats jätteviktig, dels för er egen del, dels för långsiktigheten i projektet. Vill ni kunna ha Idrottsrabatten som en långsiktig inkomstkälla är det viktigt att häftena säljs och används. Nedan kommer därför några bra tips till er för att få fart på försäljningen.

## TIPS FÖR ÖKAD FÖRSÄLJNING

- Engagera så många som möjligt i klubben att sälja. Redan när 50 medlemmar säljer 4 häften vardera ger det minst 10 000:- till klubben!
- Skapa ett gemensamt mål att sträva efter. Till exempel träningsläger, en resa, en avslutning, ett cupdeltagande. Det är lättare att engagera dina klubbkamrater då.
- Ha kontroll på de som säljer Idrottsrabatten, använd säljprotokollet. Ring dem regelbundet och uppmuntra!
- Köp ett eller fler häften själv. Det är viktigt ur trovärdighetssynpunkt att alla som säljer i klubben också själva har köpt Idrottsrabatten. På detta sätt får de en bra produktkänedom och vet vad de talar om.
- Visa hur snabbt man kan tjäna tillbaka häftets inköpspris med hjälp av bara ett eller två erbjudanden. **I varje häfte ingår dessutom en digital värdekod** som innebär att man får tillgång till alla erbjudanden i sin mobil.
- Använd alltid argumentet "Du stödjer dessutom föreningen/klubben!", till de som är intresserade av häftet.
- Använd alla tänkbara företagskontakter. Presentera häftet för företag och föreslå att de köper häftet som julklapp till anställda och kunder. Företag kan dessutom dra av moms från inköpspriset.
- Ta upp förbeställningar några veckor innan släppdatum. Lägg ut beställningslistor på arbetsplatser, företag m.m. Kontakta oss så skickar vi en lista på butiker och erbjudanden. Detta leder till en fast kundkrets.
- Baka in Idrottsrabatten i medlemsavgiften för stödmedlemmar. Då får dessutom medlemmarna något extra för att stödja er förening.

## DE FYRA MEST FRAMGÅNGSRIKA SÄTTEN ATT SÄLJA PÅ:

- 1. Skicka ut tre häften per medlem i kuvert och bifoga inbetalningskort. Kommunicera detta före utskicket och meddela att träningsavgifterna höjts med 300:-, men att det då ingår tre Idrottsrabatten.**
- 2. Sälj häften på arrangemang där människor samlas.**
- 3. Gör en aktivitetkväll. Kalla till en träff i klubbstugan. Dela ut kartor över områden, sprid medlemmarna och gå gemensamt ut och sälj häften i cirka två timmar. Inte mer. Återsamlas därefter och bjud på korv, hamburgare eller liknande.**
- 4. Använda sociala medier i er försäljning.**

### Till sist, ett sätt som garanterat inte fungerar:

Att låta häftena stå på kansliet. Maila till ledare att de kan komma och hämta dem om de vill. Ingen, eller väldigt få, gör det. Det gäller att vara aktiv och själv sprida ut konceptet.

## LYCKA TILL!